

我和体彩的故事
系列报道

杨智焜的热情、热血与热爱

每周四上午，在重庆市巴南区体育馆里，人们总能看到一副热火朝天的运动场景。一支由体彩一线销售人员组成的运动队正在这里挥洒汗水，3年多来，他们在忙碌的工作间隙开展体育锻炼，在收获健康的同时也让更多人看到“体彩人”的激情与活力。

这支队伍的发起人是重庆“80后”代销者杨智焜，在从事体彩销售工作7年多的时间里，他无时无刻不在通过一些力所能及的善意之举，关照着身边的人。就像秋日的暖阳，为伙伴们带来温暖与力量的同时，还与大家一起编织有关体彩的斑斓梦想。

焜总结出大家普遍关心的两个问题：一是担心自己不适合从事彩票代销工作；二是害怕代销体彩赚不到钱，最终将手上本就不多的积蓄也“搭进去”。

了解到这些情况后，杨智焜做了一个大胆的决定——将自己的体彩店作为免费的“实训基地”，邀请有初步意向的创业者到他的店里担任“临时销售员”，沉浸式体验体彩销售全过程。让他们在真正接触体彩代销工作后，再来判断自己是否愿意或适合开体彩店。同时，杨智焜还尽自己所能地为存在创业资金缺口的人提供支持。对那些已经建店的人，杨智焜坚持“扶上马，送一程”，主动关心他们的经营情况，倾听他们的心声或困惑，用自己的经验和思考引导他们在体彩行业扎根。



日复一日，年复一年，在杨智焜的带领下，在重庆体彩的帮扶下，越来越多带着观望态度的人坚定地加入了体彩大家庭。“不少人开体彩店后搬出了公租房，开始拥抱新生活。看到大家的日子蒸蒸日上，我由衷地替他们感到开心。”杨智焜笑着说。

用热血守护同行健康

在体彩代销队伍不断壮大的同时，杨智焜发现了另一个问题——不少一线体彩销售人员都存在“亚健康”情况。

“2021年，我做了一次体检。虽然没有发现重大疾病，但医生告诉我，由于长期久坐、缺乏运动，我的身体已处于‘亚健康’状态，需要通过积极运动来进行调整。”杨智焜说，他在回家路上陷入沉思，除了反省自己的工作、生活习惯，也意识到应该有不少同行都存在“亚健康”问题，“毕竟我们这个工作假期比较少，而且每天都要坐十二三个小时”。

如何才能让伙伴们“迈开腿”？热爱运动的杨智焜决定以“公益体彩，快乐生活，健康工作”为口号，组织熟悉的代销者、销售员成立一支运动队。

初期的项目以他擅长的篮球为主，并将每周四定为固定活动日，让大家抽出时间运动一下。杨智焜选这个时间是经过深思熟虑的，“因为周四大盘游戏不开奖、竞猜赛事少，大家比较方便”。

刚开始，响应的人并不多，但是杨智焜并没有放弃。每次参与重庆市体彩中心、分中心开展的各种培训间隙，他总会滔滔不绝地向身边人传递健康工作的重要性，邀请他们加入运动队。同时，他还借助自己分中心新增实体店培训师的身份，在开展培训的时候积极“拉新”。很快，运动队不断壮大，运动项目在篮球的基础上，逐渐增加了足球、羽毛球、跑步、跳绳……让杨智焜更有成就感的是，2023年，他还在重庆体彩的支持下举办了首届篮球比赛，吸引了超百人参与。“我们的队伍目前已经有300人，队员均是重庆各区县的体彩代销者与销售员，年纪最小的20来岁，最大的接近70岁。”作为发起者和兼职教练员，杨智焜介绍起运动队时满脸自豪，“每周四上午是运动队的固定团建时间，我们已经坚持了3年多。除了一些常规的项目之外，还会开展拔河、爬山等活动。”现如今，运动队的每一次团建不仅成为众多代销者、销售员锻炼身体的机会，更成为大家交流业务、敞开心扉的平台，聚在一起聊聊天、吐吐槽，“这也算是一种‘精神按摩’吧，不仅能让大家心情更舒畅，还能增强归属感。”杨智焜说。



因为热爱，所以理性

近些年来，购彩者的规模在不断扩大，很多新购彩者对彩票的认识并不全面，加之无处不在的自媒体的渲染夸张，很容易产生一些非理性购彩行为。对此，各级体彩机构都在加强防范，通过多种方式开展彩票知识的普及，落实社会责任。

作为一名从业多年的代销者，杨智焜和形形色色的购彩者打过交道，深知其中利害关系。“回想自己开店初期，也曾短暂有过急于追求销量，过度开发购彩者的阶段。但很快我就意识到，这并不会

换来销量的稳定增长，也不利于体彩店的发展，更不利于购彩者的健康理性参与。在参与重庆体彩组织的责任彩票培训后，通过自我总结与反省，我充分认识到，只有坚持负责任的态度，才能让销量健康可持续发展。”正是因为有过这样的心路历程，所以杨智焜格外重视落实理性购彩工作。

2024年3月，一对年轻的恋人在杨智焜的店里购买顶呱刮中了30万元大奖。两个人开心得不得了，抱在一起又蹦又跳。见证这幸运时刻的杨智焜十分替他们高兴，细心地告诉他们后续的兑奖流程。于是，两人当天就去重庆体彩中心完成了兑奖。

次日，让杨智焜感到惊讶的事情发生了——还是这对小情侣，直接带着3万元现金来杨智焜店里，表示要继续购买即开票。“他们说这一方面是为了感谢我带给他们幸运，另一方面还想再试试运气，看能不能再中个大奖。这把我吓住了，我直接制止了他们，然后给他俩讲了很多理性购彩的道理。”

从“彩票中大奖有很大偶然性，一定要理性看待一次中大奖事件”，到“中奖是购彩者的幸运，并不需要特别感谢代销者”，再到劝导两人合理利用大奖奖金……杨智焜晓之以理，动之以情，最终制止了他们的“上头行为”。如今，这对情侣仍是他店里的忠实购彩者，时常手牵手来店里，并且每次购彩数额都控制在合理范围内。

这些年来，杨智焜一直践行理性购彩理念。他在实践中发现，要真正负起责任，不能只有“想法”，还要有“办法”，为此，他坚持做好三件事情。一是自己购买和阅读大量心理学书籍，深入了解非理性购彩的成因及购彩者的心理状态，并将所学知识运用到购彩者理性教育中。他在店里设置了专门的“图书角”，除自己学习，还免费借给购彩者阅读。二是充分利用店内的宣传资源，定期更换理性购彩宣传物料，让购彩者在店里的每个位置都能看到相关提示，时刻牢记理性投注。三是对单日购彩超过1000元的购彩者，分类建立档案，了解购彩者的个人收入和财务状况，设定其每月、每次购彩的预算上限，并严格执行。“如果有购彩者超支，我一定会友善提醒。面对特别复杂的情况，我还会用比较隐蔽的方式与他们的家人和朋友进行沟通交流，提醒他们多关注他的情况，建议通过培养其一些兴趣爱好来转移他的注意力”。

世间万物皆有温度。一杯热茶能驱散寒意，一句问候能温暖人心，一个心存热爱的人，就像秋日的阳光，不会灼热刺眼，和煦得恰到好处。杨智焜说，遇到体彩是自己生活中一件无比幸运的事情，在投身体彩事业、帮助他人的过程中，他收获了自我价值，这是他发自内心的热爱的事，也是他愿意一直坚持在这条路上前行的动力。

用热情把大家“领进门”

在重庆“体彩圈”，杨智焜有个不一般的“外号”——体彩创业带头人。这是因为已经有近30人在他的帮助下，成功成为体彩代销者，其中有很大一部分人都是从公租房里“走出来”的。

故事要从2018年说起。那时，原本在IT行业打拼的杨智焜因喜欢篮球运动而与体育彩票结缘，并最终加入体彩大家庭，成为一名代销者。他的体彩店选址在重庆市大渡口区规模最大的公租房——幸福华庭。杨智焜性格开朗，为人热情，做事专注，在重庆体彩工作人员的帮助和自身的摸索努力下，他的体彩店经营逐渐步入正轨，购彩者盈门。爱交朋友的他不仅和许多购彩者成了无话不谈的朋友，还结识了许多小区住户。

有一天，一位身体有残障的小伙子试探性地问杨智焜，怎样才能开一家体彩店，热情的杨智焜便打开了“话匣子”。两人摆了好一会儿“龙门阵”，杨智焜发现这位小伙子对开体彩店有着非常浓厚的兴趣和憧憬。于是，他便详细给对方介绍了体彩征召站点的优惠政策，并且结合自己的创业经历做了一番分析。不仅如此，杨智焜还联系辖区内的体彩专管员，从门店选择、装修、经营等方面为这位小伙子提供了一系列的建议和指导，这给了对方很大信心。“因为身体原因，之前他的工作收入很低。后来，他真的开起了体彩店，而且仅过了3个月时间，月均收入就达到之前的两倍。”在杨智焜一步一步的帮助下，这位小伙子逐渐在体彩行业站稳了脚跟，生活变得更加充实，也更加有希望。

一传十，十传百。越来越多住在幸福华庭的人找到杨智焜，向他咨询开体彩店的事情，杨智焜俨然成为他们的“创业导师”。通过不断交流，杨智

山中君子往 林下美人来 60位青年共赴“云台之约”

相遇政企活动



精彩回顾



①山林为幕，共享自助烤肉盛宴

开场时，主持人以“相遇即欣喜”为主题引入，随着各个有趣的互动游戏接连开展，嘉宾们默契渐生。

正午时分，一场充满烟火气的自助烤肉盛宴热闹开席。伴着烤肉的香气，男女嘉宾搭配协作，有的负责翻烤，有的精心调味，在烟火气中自然而然地打开了话匣子，现场氛围温馨而甜蜜。



③才艺表演，嘉宾们凝聚团队之力

最令人动容的环节莫过于“山间音乐会”与“心动互选”。

当“音乐会”开始，熟悉的旋律响起时，嘉宾们纷纷踊跃举手，各组抢答后以“男女接力”形式接唱。

随后的6组嘉宾才艺表演更是精彩纷呈。大家提前分组排练，歌曲合唱、队形配合，每一个表演都凝聚着团队的用心，将现场气氛一次次点燃。

“心动互选”时，共有9对嘉宾勇敢成功互选，收获了满载祝福的大礼包。



②午后游戏，回忆儿时获得零食之喜



达芬奇密码挑战中，青年们默契配合、快速复盘；套圈游戏里，瞄准、投掷的瞬间伴随着阵阵欢呼，零食奖品成为喜悦的见证。

嘉宾声音

“非常感谢主办方为我们组织这场活动，景美、人美，下次会和朋友再来到这里。”

重庆晚报-相遇记者 蔡静